



COGNOLOGIC
SOLUCIONES TECNOLÓGICAS S.L.

CognoGest



Presentación

CognoGest es una solución integrada diseñada para el control del personal, y los proyectos.

El paquete comprende:

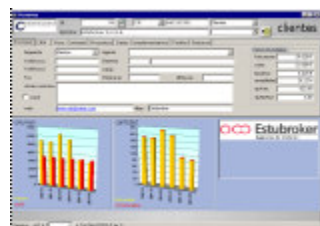
- Gestión de Clientes
- Gestión de Personal
- Gestión de Proyectos
- Facturación
- Gestión de comerciales
- Rentabilidades por cliente, comercial, empleado, proyecto,...
- Acción comercial sobre clientes y prospects.
- CRM
- Control de incidencias

Gestión de Personas

Desde esta pantalla se establece el mantenimiento de Clientes, proveedores, prospects, partners y cualquier otro tipo de personas relacionadas con la empresa.

En todo momento está disponible los volúmenes de facturación, coste, rentabilidad y beneficio por cliente tanto en importes como la evolución gráfica del negocio.

Datos Acumulados	
Facturación	52.957 €
coste	35.000 €
beneficio	17.957 €
rentabilidad	33,91%
qtyFact	4.264,00
qtyNoFact	0,00

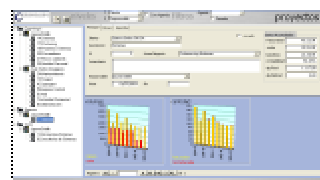
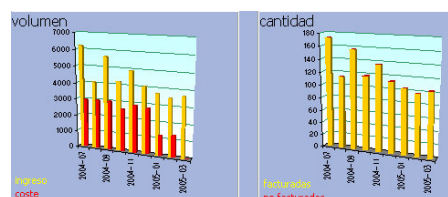


En las diferentes pestañas de la pantalla disponemos de :

- introducción y consulta de tareas de CRM
- mantenimiento de personas de contacto,
- mantenimiento de proyectos en el cliente
- mantenimiento de tarifas por empleado/cliente
- consulta de facturas emitidas
- otros datos complementarios.

Gestión de Proyectos

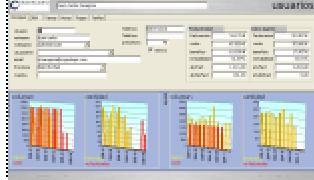
Al igual que en la pantalla de clientes disponemos de los datos de facturación y coste. Así como gráficas que ayudan a la visualización de la evolución del proyecto.



Además se encuentran pestañas para :

- el control de las horas asociadas al proyecto
- control de tareas vinculadas a proyecto

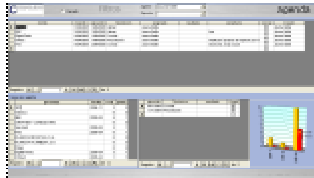
Gestión de empleados



Las diferentes opciones que incorpora la gestión son:

- consulta/actualización de las tareas de CRM
- consulta/actualización de las tareas asociadas a proyectos
- introducción/consulta de horas
- mantenimiento de pagos a empleados y comerciales
- mantenimiento de tarifas asociadas a cliente sobre empleado.

Seguimiento de acciones comerciales

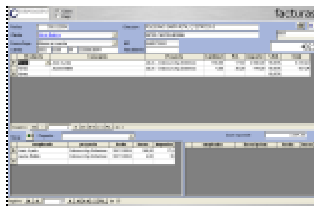


Desde la pantalla de seguimiento comercial podemos controlar la actividad de los comerciales asociada tanto a prospects como a clientes.

Gráficamente puede verse las tareas realizadas y las pendientes mensualmente, con el fin de identificar su evolución.

El comercial, gracias a esta herramienta, dispone de una ayuda rápida y eficaz para identificar no sólo las acciones realizadas sino las pendientes y aquellos prospects a los que todavía no ha efectuado ninguna acción.

Facturación



La aplicación de facturación, además de permitir la elaboración de facturas convencionales sobre productos, enlaza perfectamente con la captura de horas de empleados por proyecto, lo que permite la trazabilidad de ingresos y costes por proyecto, empleado, cliente y comercial.

La realización de facturas sobre proyectos vinculados a horas de personal son totalmente automáticas permitiendo consultar qué horas exactamente introducidas por el empleado están repercutidas en cada una de las facturas.

Incidencias



Ésta es una utilidad para la gestión de las incidencias en el trabajo diario departamental.